

Annexe : Fiche descriptive de l'action de formation.

## Intitulé de l'action de formation

**Développer son activité de freelance en 3 mois.**

## Objectif professionnel

**Développer son activité commerciale.**

## Objectifs opérationnels et évaluables de développement des compétences

À l'issue de la formation, vous serez capable de :

- Choisir votre statut juridique de société.
- Trouver des clients en développant plusieurs canaux d'acquisition.
- Négocier vos contrats.
- Développer votre réseau.
- Concevoir un podcast.
- Obtenir des recommandations.
- Construire une stratégie pour développer votre patrimoine.

## Public visé

La formation s'adresse aux personnes ayant un projet de création, de reprise ou de développement d'une entreprise.

## Prérequis

Aucun

## Modalités et délais d'accès

En amont de la contractualisation, un entretien téléphonique (ou en visioconférence avec Google Meet) permet de :

- analyser les besoins en formation du Client ;
- identifier, le cas échéant, les situations de handicap et décider des adaptations nécessaires (durée, rythme, méthodes, supports pédagogiques...).

Un devis et une convention de formation sont ensuite adressés au Client.

La période de réalisation est déterminée d'un commun accord entre le Client et le Prestataire. L'action de formation peut débuter dans un délai de 72 heures à partir du premier contact.

## Durée / Calendrier

- **Durée totale : 89 heures.**
- **Calendrier : 3 phases à planifier sur une période de 3 mois environ :**
  - Phase 1 (80 heures à distance), sous la forme de cours vidéo en ligne et fiches (asynchrone)
  - Phase 2 (4 heures à distance), sous la forme de réponses sur une messagerie privée instantanée (synchrone).
  - Phase 3 (5 heures à distance) plusieurs séances à la carte en visio-conférence (synchrone).

**Zone de chasse, 32 Rue Jeanne Hachette, 69003, Lyon. Tél. 06 48 37 30 49.**

Mail : lilianalvarez.formations@gmail.com – Site Web : www.lilianalvarez.com - Prestataire de formation enregistré sous le n° 84 69 17288 69 auprès du Préfet de Région Auvergne-Rhône-Alpes (cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat), certifié Qualiopi® au titre de la catégorie « Actions de formation » N°2103343.1. SASU au capital de 500 € – Siret : 838 466 530 000 14 – APE : 8559A – N° TVA Intracommunautaire : FR 64 838 466 530.

## FICHE DESCRIPTIVE DE L'ACTION DE FORMATION

### Modalités de déroulement (pédagogie), suivi et sanction

Les modalités, méthodes et outils pédagogiques sont déterminés dans le but de favoriser l'implication du stagiaire.

<b>Modalité pédagogique et suivi</b>	<b>Formation individuelle, à distance (synchrone et asynchrone).</b> <i>Le suivi de l'exécution de l'action de formation est réalisé au moyen de <b>relevés de connexion</b>, signés par le stagiaire.</i>
<b>Méthodes pédagogiques</b>	Apports théoriques sous forme de vidéos et supports PDF. Séances de suivi individualisées.
<b>Moyens et/ou outils pédagogiques</b>	Plateforme LMS : <a href="http://www.lilianalvarez.com">www.lilianalvarez.com</a> accessible via des identifiants de connexion remis le 1er jour de la formation. Skype ou Zoom.us pour la visio-conférence. Slack pour la messagerie instantanée.  Le stagiaire doit disposer d'un local adapté à la formation (salle de réunion ou bureau) et être équipé d'une connexion Internet, d'un ordinateur (ou d'une tablette) et d'une messagerie électronique.
<b>Intervenant</b>	Lilian Alvarez, ingénieur logiciel, travailleur indépendant spécialisé dans le développement d'applications mobiles.
<b>Sanction de la formation</b>	Certificat de réalisation.

### Contenu

#### Partie 1. **Cours vidéo et fiches (80 heures à distance)**

##### **Construire sa stratégie et choisir le statut juridique optimal – durée moyenne 10 heures**

1. Les différences d'états d'esprit entre freelance et salarié.
2. Les différentes étapes à mettre en place pour obtenir la rupture conventionnelle.
3. Les choses à faire avant de démissionner.
4. Les différents statuts juridiques pour exercer son activité.
5. Définition de son positionnement client ?
6. Apprentissage de tous les modes de facturation.
7. Gestion du dépassement du seuil de TVA en microentreprise.

##### **Trouver des clients – durée moyenne 23 heures**

1. Définition des différents clients cibles possibles en freelance.
2. Rédaction de ses profils sur une plateforme de freelances.
3. Gestion de la vente en freelance.
4. Les bases de la négociation : tarifs et conditions de travail.
5. Rédaction d'un devis et d'une facture.
6. Développement de son réseau professionnel.
7. La négociation et vente avec les recruteurs et intermédiaires.
8. 4 exemples de mise en situation d'entretien de vente.

#### **Zone de chasse, 32 Rue Jeanne Hachette, 69003, Lyon. Tél. 06 48 37 30 49.**

Mail : [lilianalvarez.formations@gmail.com](mailto:lilianalvarez.formations@gmail.com) – Site Web : [www.lilianalvarez.com](http://www.lilianalvarez.com) - Prestataire de formation enregistré sous le n° 84 69 17288 69 auprès du Préfet de Région Auvergne-Rhône-Alpes (cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat), certifié Qualiopi® au titre de la catégorie « Actions de formation » N°2103343.1. SASU au capital de 500 € – Siret : 838 466 530 000 14 – APE : 8559A – N° TVA Intracommunautaire : FR 64 838 466 530.

## La relation client – durée moyenne 20 heures

1. La montée de ses prix.
2. 6 principes pour éviter de planter sa relation client
3. Les conflits avec un client : 5 manières de dire non.
4. 7 stratégies pour vendre plus à un client.
5. Les différents litiges avec un client.
6. 3 types de recommandations client.

## Développer sa rentabilité – durée moyenne 20 heures

1. Les tenants et les aboutissants du calcul de la retraite.
2. Les problèmes liés aux revenus dits passifs et au passage à l'échelle.
3. 5 stratégies pour permettant de développer son activité.
4. Gestion du développement de ses capacités d'apprentissage
5. Gestion du développement de son capital économique.
6. Les tenants et aboutissants des formateurs sur le plan administratif et métier.

## Investir en immobilier – durée moyenne 4 heures

1. Les mythes de l'investissement immobilier.
2. Le choix son bien immobilier ?
3. Les détails du dossier bancaire pour l'obtention d'un prêt.
4. La fiscalité du loueur meublé non professionnel.

## Créer un podcast de A à Z. – durée moyenne 3 heures

1. Les matériels et les logiciels pour enregistrer et diffuser un podcast.
2. La réalisation d'une plaquette de podcast.
3. Le droit d'auteur et les ressources libres de droit.
4. Exportation de bande son avec la voix des 2 invités.
5. Correction des problèmes de niveaux sonores.
6. Traitement du son automatiquement avec l'outil Auphonic.
7. Suppression des bruits de respiration.
8. Réalisation d'un audiogramme.
9. Création de vidéo au format 9:16.
10. Réalisation d'une miniature ou plaquette d'un épisode de podcast.
11. Suppression du bruit de fond.

## Partie 2. Suivi par messagerie instantanée (4 heures à distance synchrones)

- Réponses aux questions sur les cours.
- Analyses de stratégies.
- Analyse de profils sur les plateformes de freelances.
- Analyse de la création de contenu.

## Partie 3. Session en visioconférence (5 heures à distance synchrones)

Réponses aux questions du stagiaire relatives aux contenus composant la formation.  
Mise en situation de négociation et vente.

## Modalités d'évaluation

Évaluations formatives tout au long de l'action de formation (quiz, entretiens de suivi individualisé, bilans du formateur réalisés au format écrit et/ou vidéo). Recueil des appréciations du stagiaire en fin de formation.  
Recueil des appréciations du stagiaire en fin de formation.

## Zone de chasse, 32 Rue Jeanne Hachette, 69003, Lyon. Tél. 06 48 37 30 49.

Mail : lilianalvarez.formations@gmail.com – Site Web : www.lilianalvarez.com - Prestataire de formation enregistré sous le n° 84 69 17288 69 auprès du Préfet de Région Auvergne-Rhône-Alpes (cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat), certifié Qualiopi® au titre de la catégorie « Actions de formation » N°2103343.1. SASU au capital de 500 € – Siret : 838 466 530 000 14 – APE : 8559A – N° TVA Intracommunautaire : FR 64 838 466 530.

### Prix

1 900,00 € nets de taxes/stagiaire.

### Indicateurs de résultats sur la thématique du développement de son activité en freelance en 2021.

<b>Niveau d'accomplissement</b>
Nombre de stagiaires formés : 24
<b>Niveaux de performance</b>
Note de satisfaction globale des stagiaires : 4,8/5 sur 11 répondants.

### Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Conformément à la réglementation (Loi du 11 février 2005 pour l'égalité des droits et des chances, la participation et la citoyenneté des personnes handicapées / Articles D. 5211-1 et suivants du code du travail), ZONE DE CHASSE peut proposer des aménagements (technique, organisationnel et/ou pédagogique) pour répondre aux besoins particuliers de personnes en situation de handicap. Le cas échéant, l'organisme de formation mobilise des compétences externes (Via compétences Auvergne Rhône Alpes...) pour la recherche de solutions permettant l'accès aux formations.

### Contact commercial, pédagogique, administratif et handicap

Pour toute information / inscription : Lilian Alvarez, [lilianalvarez.formations@gmail.com](mailto:lilianalvarez.formations@gmail.com).

Numéro : 06 48 37 30 49.

**Zone de chasse, 32 Rue Jeanne Hachette, 69003, Lyon. Tél. 06 48 37 30 49.**

Mail : [lilianalvarez.formations@gmail.com](mailto:lilianalvarez.formations@gmail.com) – Site Web : [www.lilianalvarez.com](http://www.lilianalvarez.com) - Prestataire de formation enregistré sous le n° 84 69 17288 69 auprès du Préfet de Région Auvergne-Rhône-Alpes (cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat), certifié Qualiopi® au titre de la catégorie « Actions de formation » N°2103343.1. SASU au capital de 500 € – Siret : 838 466 530 000 14 – APE : 8559A – N° TVA Intracommunautaire : FR 64 838 466 530.